Click to prove you're human

Planilha de controle estoque gratis

Se você está em busca de planilhas de estoque que possam otimizar a gestão do seu negócio, você veio ao lugar certo. Neste artigo, vamos apresentar 8 modelos prontos que podem ser baixados e utilizados imediatamente. Cada modelo foi pensado para atender diferentes necessidades, desde o controle de entradas e saídas até a análise de custos. Vamos lá! Importância do Controle de Estoque O controle de estoque é essencial para qualquer negócio, pois garante que a quantidade adequada de produtos esteja disponível para atender à demanda dos clientes. Um bom gerenciamento de estoque permite que as empresas evitem faltas e excessos, o que pode resultar em perdas financeiras significativas. Além disso, um controle eficiente ajuda a otimizar o espaço de armazenamento, reduzindo custos com armazenamento desnecessário. Com um sistema de controle de estoque bem estruturado, os gestores podem monitorar o giro de mercadorias, identificar quais produtos são mais procurados e tomar decisões estratégicas sobre compras e vendas. Outro ponto importante é que o controle de estoque contribui para a rentabilidade do negócio. Ao saber exatamente o que tem em estoque e quando reabastecer, as empresas podem evitar investimentos desnecessários e melhorar o fluxo de caixa. Isso é crucial para a saúde financeira da organização. Portanto, investir em um bom controle de estoque não é apenas uma questão de organização, mas uma estratégia fundamental para o sucesso e crescimento sustentável do negócio. O que é Controle de Estoque? O Controle de Estoque refere-se ao processo de gerenciamento e monitoramento das mercadorias que uma empresa possui. Esse controle busca garantir que a quantidade de itens disponíveis seja adequada para atender à demanda, evitando tanto a falta quanto o excesso de produtos. Basicamente, o objetivo do controle de estoque é manter um equilíbrio entre a oferta e a demanda, assegurando que os produtos estejam disponíveis quando necessário, mas sem sobrecarregar o espaço de armazenamento e o capital da empresa. Isso é especialmente importante em setores onde a rotatividade de produtos é alta. O controle de estoque envolve diversas atividades, como: Registro de entradas e saídas de produtos; Monitoramento de níveis de estoque; Planejamento de compras e reabastecimento; Identificação de produtos que estão em baixa ou em alta. Com um sistema de controle de estoque eficiente, as empresas podem otimizar suas operações, melhorar o atendimento ao cliente e, consequentemente, aumentar a lucratividade. Qual a importância de um sistema de controle de estoque? A importância de um sistema de controle de estoque não pode ser subestimada, especialmente em um ambiente de negócios competitivo. Um sistema eficaz permite que as empresas gerenciem seu inventário de forma mais eficiente, reduzindo erros e melhorando a precisão nas operações. Um dos principais benefícios de um sistema automatizado é a redução de erros humanos. Com o registro manual, é comum que ocorram falhas, como contagens incorretas ou entradas de dados erradas. Um sistema de controle minimiza esses riscos, garantindo que as informações sobre o estoque sejam precisas e atualizadas. Além disso, um bom sistema de controle de estoque permite uma análise mais profunda dos dados. Isso significa que os gestores podem identificar tendências de vendas, prever a demanda futura e planejar compras de forma mais estratégica. Com essas informações em mãos, é possível tomar decisões mais informadas e fundamentadas. Outro aspecto importante é que um sistema de controle de estoque contribui para a eficiência financeira da empresa. Ao monitorar constantemente os níveis de estoque, as empresas podem evitar excessos que levam a custos desnecessários e garantir que o capital esteja sendo utilizado de maneira eficaz. Por fim, um sistema de controle de estoque melhora a experiência do cliente. Com um gerenciamento eficaz, a empresa pode garantir que os produtos estejam disponíveis quando os clientes desejam, aumentando a satisfação e a fidelidade do consumidor. Lista com 8 Planilhas de Estoque Excel Agora que entendemos a importância do controle de estoque e o que ele envolve, vamos explorar uma lista com 8 planilhas de estoque em Excel que podem facilitar ainda mais a gestão do seu negócio. Essas planilhas são modelos prontos, que podem ser baixados e adaptados às suas necessidades específicas. 1. Planilha Grátis Controle De Estoque A Planilha Grátis Controle De Estoque permite registrar todas as entradas e saídas de produtos, ajudando a manter um controle rigoroso do inventário. 2. PLANILHA CONTROLE DE ESTOQUE A Planilha Controle de Estoque oferece funcionalidades como cadastro de produtos, controle de entradas e saídas, além de relatórios detalhados. 3. PLANILHA CONTROLE LOGÍSTICO COM INDICADORES ESTOQUE, PEDIDOS E CUSTOS Com a Planilha Controle Logístico, você pode gerenciar o estoque, realizar inventário e controlar os custos logísticos de forma eficiente. 4. Planilha Controle De Estoque Grátis Em Excel A Planilha Controle De Estoque Grátis Em Excel é uma excelente opção para quem busca um modelo simples e funcional para gerenciar o estoque. 5. Ficha De Controle De Estoque – Planilha Grátis A Ficha De Controle De Estoque é uma ferramenta útil para registrar todas as movimentações do estoque, facilitando a gestão e a tomada de decisões. 6. Planilha Dimensionamento Estoques Excel Grátis A Planilha Dimensionamento Estoques ajuda a calcular as quantidades ideais de produtos a serem mantidas em estoque, otimizando a logística. 7. Planilha Ficha De Controle De Estoque Grátis Excel A Ficha De Controle De Estoque Grátis Excel permite o registro detalhado das ações realizadas no estoque, contribuindo para um gerenciamento mais eficiente. 8. PLANILHA VENDAS – PDV – ESTOQUE – FINANCEIRO A Planilha Vendas – PDV – Estoque – Financeiro oferece uma visão completa do negócio, integrando vendas, estoque e finanças em um único lugar. Essas planilhas são ótimas ferramentas para ajudar na organização e controle do seu estoque, contribuindo para a eficiência e rentabilidade do seu negócio. Faça o download e comece a otimizar sua gestão de estoque hoje mesmo! Conclusão Em resumo, o controle de estoque é uma parte fundamental da gestão de qualquer negócio. Através de um sistema bem estruturado, as empresas podem não apenas otimizar suas operações, mas também melhorar a satisfação do cliente e aumentar a rentabilidade. As planilhas de estoque apresentadas aqui são ferramentas valiosas que podem facilitar esse processo, permitindo um gerenciamento mais eficiente das mercadorias. Investir em um bom controle de estoque é, portanto, um passo essencial para garantir que sua empresa esteja sempre preparada para atender à demanda do mercado, evitando perdas e maximizando os lucros. Não deixe de experimentar essas planilhas e veja como elas podem transformar a gestão do seu estoque! FAQ – Perguntas Frequentes sobre Controle de Estoque Qual a importância do controle de estoque? O controle de estoque é essencial para garantir que a quantidade adequada de produtos esteja disponível, evitando faltas e excessos, além de otimizar custos e melhorar a rentabilidade. O que é uma planilha de controle de estoque? Uma planilha de controle de estoque é uma ferramenta que ajuda a registrar e monitorar as entradas e saídas de produtos, facilitando a gestão do inventário. Como escolher a planilha de controle de estoque ideal? A escolha da planilha ideal depende das necessidades específicas do seu negócio, como o tipo de produtos, volume de vendas e funcionalidades desejadas. Posso personalizar as planilhas de controle de estoque? Sim, a maioria das planilhas em Excel pode ser facilmente personalizada para atender às suas necessidades específicas. Quais são os benefícios de usar um sistema automatizado de controle de estoque? Um sistema automatizado reduz erros humanos, melhora a precisão dos dados, permite análises mais profundas e aumenta a eficiência dos processos. Onde posso encontrar planilhas de controle de estoque gratuitas? Você pode encontrar diversas opções de planilhas gratuitas em sites especializados, como o Excel Coaching, que oferece modelos prontos para download. AQUI SUPER PLANILHA GESTÃO DE FROTA A Planilha Controle de Estoque Grátis oferece a você possibilidades otimizadas e simples para a gestão do seu negócio.Além disso, uma planilha de Controle de Estoque é fundamental na vida do gestor. A Planilha será totalmente incumbida de realizar todas as ações necessárias para dar as informações necessárias do Controle. Oferecendo uma gestão muita mais eficaz e eficiente. O Controle de estoque consiste em realizar a gestão de produtos de uma empresa. Em outras palavras, registrar o fluxo de entrada e saída para viabilizar condições que otimizem o seu uso eficiente. E minimizem a necessidade de investimento de capital. Contudo, aí surge a importância do controle de estoque ser tão grande.Além disso, um rigoroso controle desse processo de gestão é essencial para potencializar a rentabilidade de uma organização. E também reforçar a sua estrutura de negócio.Portanto, ainda o controle de estoque se ignora em muitas empresas pelo simples desconhecimento dos princípios básicos de uma boa administração.Por fim, toda empresa busca se desenvolver de forma saudável e lucrativa. Por isso, a sua gestão deve ser sólida e em constante evolução. Um dos segmentos que auxiliam a conquista desse objetivo é o controle de estoque.O controle de estoque é o processo de monitorar todo fluxo de entrada e saída de produtos armazenados. Para assim, promover um bom funcionamento de todas as ações que dependem, direta e indiretamente, dessas mercadorias.Em suma, o Controle de Estoque tem como objetivo gerenciar e atualizar a quantidade de itens esgotados ou não. Que a empresa possui armazenado para usar futuramente em um período.Sendo direto, o foco da Gestão de Estoque é manter o mínimo possível de produtos armazenados na empresa. Mas que dessa forma, venha garantir a disponibilidade para os âmbitos de produção e venda. Dentro das condições, prazo e dos fornecedores.Indica-se a Planilha Controle de Estoque Grátis para:1) Controle de Estoque Industrial2) Controle de Estoque Hospitalar3) Controle de Materiais Diversos4) Controle de Construção CivilNesta planilha você registra todos os dados, para assim ter as informações necessárias na planilha seguinte do Controle de Estoque.Outra vantagem do controle de estoque é a possibilidade de conhecer quais são os seus produtos de maior aceitação no mercado.Com um bom planejamento e análise do tempo de reposição, permite-se identificar quais são as mercadorias com maior e menor procura.Assim, pontos fortes e pontos a serem melhorados podem ser estudados para otimizar as futuras estratégias de venda.Contudo, nesta planilha você observa os dados do estoque, os tipos de movimentos, a quantidade e o saldo atual.Funções:Cadastro Controle de Entrada Controle de Saída Acompanhamento do Saldo dos itens Clique aqui e adquira já! A planilha de controle de estoque é uma ferramenta para monitorar de forma precisa a quantidade de itens em estoque, planejar reposições e evitar faltas ou excessos, garantindo que o fluxo de vendas não seja interrompido. Faça o download da sua gratuitamente! Pontos principais do artigo: A planilha de controle de estoque ajuda a evitar faltas ou excessos de produtos, garantindo o fluxo de vendas; Ela permite monitorar vendas, planejar reposições e otimizar a gestão de fornecedores; Apesar de extremamente importante, muitos empreendedores ainda não usam uma planilha adequada para organizar as informações e obter uma visão clara da saúde do seu estoque. Em termos simples, uma planilha de controle de estoque bem estruturada evita o excesso ou a falta de itens armazenados. Além disso, permite identificar quais produtos estão em alta e quais precisam de uma estratégia de marketing diferenciada. Quer entender melhor sobre o tema e fazer o download de uma planilha de controle de estoque excel gratuita? Acompanhe este artigo até o final! Controle de estoque é o processo de gerenciamento dos produtos disponíveis para venda em uma loja. Ele garante a reposição do estoque no tempo correto, sem gerar falta ou excesso de itens. Em termos práticos, isso é vital para otimizar o uso dos recursos financeiros, minimizar perdas e garantir a satisfação dos clientes ao ter os produtos disponíveis quando desejados. Além disso, um controle de estoque eficiente permite a identificação de tendências de vendas e ajuda na tomada de decisões estratégicas. Como já adiantamos, o controle de estoque é indispensável para a eficiência e o sucesso de qualquer negócio, especialmente em Ecommerces. Aqui estão as principais razões: Você sabia que um controle de estoque bem feito possibilita uma melhor gestão do fluxo de caixa da empresa? Manter um estoque excessivo imobiliza capital que poderia ser investido em outras áreas do negócio, enquanto um estoque insuficiente pode resultar em vendas perdidas. O foco é equilibrar adequadamente o estoque para que os recursos financeiros sejam utilizados de forma eficiente, minimizando desperdícios e maximizando o retorno sobre o investimento (ROI). Leia também: DFC: o que é e como fazer a Demonstração de Fluxo de Caixa. Quando a empresa tem um bom controle de estoque, ela garante que os produtos estejam sempre disponíveis para os clientes. Ou seja, não há perda de vendas por causa da falta de produtos armazenados – e, consequentemente, nem a mensagem “Produto indisponível”, que os clientes tanto desgostam. Outro ponto interessante é que repor o estoque do jeito certo permite que a empresa responda rapidamente às demandas do mercado, atendendo prontamente os pedidos dos clientes e, assim, aumentando as vendas. Um controle de estoque eficiente permite à empresa identificar quais produtos têm maior demanda e ajustar suas estratégias de marketing e vendas de acordo. Isso inclui a realização de promoções e campanhas para aumentar o giro de produtos com menor saída e aproveitar picos de demanda para itens populares. Além disso, também é positivo para aproveitar a alta natural que ocorre em datas sazonais, que são tão importantes no calendário comercial do varejo. Aproveite para ler também: Como fazer queima de estoque? 8 passos para acertar na estratégia. Para utilizar a planilha de controle de estoque no Excel e fazer a reposição de mercadorias corretamente no seu negócio, siga estas orientações: Quando você abrir a planilha, encontrará uma seção dedicada ao estoque atual de cada produto. Seu objetivo deve ser manter essa área atualizada com as quantidades de produtos disponíveis. Sempre que receber novos produtos ou realizar vendas, ajuste esses valores para refletir a quantidade exata em estoque. Além de te ajudar na projeção da próxima data de compra de cada item, isso permitirá que você saiba exatamente o que tem disponível em qualquer momento. A planilha também inclui uma área para registrar o prazo de entrega de cada fornecedor. Preencha essa seção com o número de dias que cada fornecedor leva para entregar os produtos. Isso ajudará você a planejar suas compras de forma eficiente, garantindo que você faça novos pedidos com antecedência e nunca fique sem produtos essenciais. Outra seção da planilha permitirá que você registre a média diária de vendas de cada produto. Preencha essa área regularmente com base nas suas vendas diárias. Monitorar essas informações ajudará a identificar quais produtos têm maior saída e a ajustar suas estratégias de reabastecimento e marketing de acordo. Seguindo essas orientações, você poderá usar a planilha de controle de estoque no Excel de forma eficaz, garantindo uma gestão precisa e otimizada do seu estoque. ☺ Antes de começar a preencher a sua planilha de controle de estoque Excel, que tal conferir algumas dicas gerais sobre o tema? Veja a seguir! A organização do ambiente físico onde os produtos estão armazenados é parte fundamental de um controle de estoque eficiente. Afinal de contas, como você vai repor as mercadorias adequadamente se não tiver uma visão ampla dos itens que estão próximos de acabar? Então, mantenha os produtos bem etiquetados e separados por categorias, facilitando a identificação e o acesso rápido aos produtos. Um espaço de armazenamento desorganizado pode levar a perdas de tempo e confusões na hora de fazer um inventário ou atender um pedido, impactando diretamente na eficiência do seu negócio. Leia também: Tipos de estoque: veja os 12 principais e como usar cada um deles. Realizar inventários regulares é uma prática indispensável – por isso que indicamos a planilha de controle de estoque desde o início! Essa conferência constante ajuda a identificar discrepâncias, como falta e excesso de itens, e solicitar novas remessas aos fornecedores no momento certo. O ideal é estabelecer uma rotina de inventários, seja mensal, trimestral ou semestral, dependendo do volume de vendas e da diversidade de produtos. Um cadastro detalhado de todos os produtos é outro ponto importante para um controle de estoque eficaz. Isso inclui informações como: Nome; Categoria; Preço; Fornecedor; Prazos de entrega. Ao ter um cadastro completo, você facilita a análise de vendas e a gestão de reabastecimento, além de otimizar o uso da planilha de controle de estoque. Definir períodos de compras é uma estratégia importante para garantir que os produtos estejam sempre disponíveis sem excessos. Com base na análise das vendas e nos dados do histórico de estoque, você pode estabelecer ciclos de compras que atendam à demanda sem comprometer o capital da empresa. Além disso, considere fatores sazonais e promoções que podem influenciar o volume de vendas, ajustando seus períodos de compras conforme necessário. Quer uma ajuda para isso? Aí vai uma dica de ouro… Agora que você já conhece a importância de um bom controle de estoque para o crescimento da sua empresa, é hora de usar a ferramenta na prática e extrair os melhores resultados disso. ⬇ Para te ajudar com essa missão, nós criamos a Planilha de Reposição de Estoque Mínimo Viável. Com ela, o processo de controle e armazenamento de mercadorias ficará mais simples e fácil. E você reunirá todas as informações importantes em um só lugar e obterá a data certa para comprar novos produtos. Você pode fazer o download gratuito clicando aqui: Quero baixar a planilha de reposição de estoque! A maior escola de Ecommerce do Mundo: Veja como podemos te ajudar. O estoque, além de ser o lugar onde os produtos do negócio estão armazenados, é a principal fonte de dinheiro da empresa. Isso porque é com a venda desses que a empresa terá receita. Assim, a empresa deve administrar o estoque como seu principal ativo. Por isso, realizar um controle de estoque bem feito é muito importante. Com planilhas de estoque, por exemplo. O controle de estoque é o acompanhamento de todos os produtos e matérias-primas de um negócio. Dessa forma, ele tem a intenção de melhorar a organização e manter um bom funcionamento. Isso porque o controle de um estoque garante a quantidade correta de produtos em estoque. Então, o controle diminui os custos de armazenagem e evita possíveis prejuízos. Assim, a planilha de controle de estoque é uma das principais ferramentas para manter a organização de um estoque de produtos. Ela é uma planilha onde estão as informações dos produtos e matérias-primas, como quantidade em estoque e estoque mínimo, por exemplo. Existem vários tipos de planilhas de estoque que podem ajudar o negócio a estruturar o controle de estoque. Confira algumas abaixo: Uma planilha de controle de estoque tem, por exemplo: o cadastro dos produtos, com item, código próprio, unidade de medida, estoque mínimo, custo unitário e preço unitário. O cadastro de produtos permite à empresa ter mais controle sobre os itens vendidos, especialmente no aspecto financeiro. cadastro de fornecedores, com empresa, contato, e-mail, endereço e total comprado. Já o cadastro de fornecedores serve para utilizar as informações de fornecedores, entendendo quais são as principais e as formas de contato. Com esses dados é possível negociar valores e tempo de entrega, por exemplo. entradas, com data da compra, produto, fornecedor, quantidade, custo unitário, preço de venda e valor total da compra. A empresa deve inserir constantemente as vendas, com todos os produtos que entram no estoque. saídas, com data da venda, produto, quantidade, quantia devolvida, data da devolução, quantidade vendida, estoque acumulado, preço unitário e valor total da venda. A empresa deve registrar todos os produtos vendidos, representando as saídas de todas as vendas realizadas. Além disso, deve preencher todas as informações, pois esse será o registro principal da venda, que deve constar na nota fiscal. e o controle geral de estoque, com produtos, entradas, saídas, saldo, estoque mínimo, status, receita total, custo total e lucro ou prejuízo O sistema atualiza o controle de estoque automaticamente com as informações registradas nas outras abas. É ele que entrega a visão ampla de todo o controle de estoque, juntamente com as informações financeiras. Com essas informações é possível aumentar as vendas, uma vez que sempre terá produtos em estoque. Mas também é possível controlar o fluxo de caixa, pois a empresa sabe quanto vendeu e quanto pagou ao fornecedor. Uma planilha de controle de vendas facilita a visualização das vendas de um negócio, desde quantidade de vendas, produtos vendidos e valores. Esse controle de vendas bem feito permite que se tenha dados mais definidos, facilitando a tomada de decisões. Mas, para isso, a empresa deve atualizar constantemente esses dados, tanto financeiros quanto de estoque, para obter valores reais. O modelo de planilha de vendas do eGestor possui as abas de cadastro: cadastro de clientes: com nome, CPF/CNPJ, telefone, e-mail, endereço, inscrição estadual e indicador de inscrição estadual Esse cadastro de clientes permite que se tenha os principais dados de quem está fazendo a compra. Dessa forma, em caso de troca ou do não pagamento, por exemplo, é mais simples identificar esse cliente. cadastro de produtos: com nome, categoria, preço de venda, preço de custo, estoque atual, NCM, unidade, CNAE e código de tributação municipal. As informações sobre produtos são úteis principalmente na hora da emissão da nota fiscal da venda. Isso porque elas estão em um só lugar, facilitando na hora do preenchimento. Além disso, os valores de preço de venda e preço de custo permitem que se faça uma avaliação financeira das vendas. vendas, com data da venda, cliente e se é venda ou orçamento A data da venda é uma informação importante principalmente para o fluxo de caixa. A empresa define como controlar o fluxo de caixa, seja pelo regime de caixa ou de competência. financeiro, com valor da venda, forma de pagamento, conta destino, situação, data de pagamento e desconto. Tal qual as informações do produto, as informações do financeiro são muito importantes para o controle das vendas. Afinal, elas que indicam o que a empresa está recebendo de receita, esse valor será o lucro ou prejuízo. Uma empresa que realiza a produção de um produto deve, sem falta, fazer um controle de produção. Isso porque, quando se trabalha com matérias-primas, pode haver desperdício. Dessa forma, a empresa pode ter prejuízos por perdas. Um controle de produção bem feito consegue detalhar melhor a produção. Isto é, a quantidade utilizada de matéria prima, o tempo que o produto demora para estar finalizado, por exemplo. Assim, é possível ter um padrão da produção e eliminar gargalos no processo. Uma planilha de controle de produção deve contar com as abas de: matéria-prima: a aba lista as matérias-primas e a unidade de medida utilizada para contabilizá-las. Ou seja, seu quilograma, unidade ou centímetros. fórmula de produção: para produzir um produto, a empresa utiliza matérias-primas em quantidades diferentes. Por isso, nesta aba, a empresa registra os produtos, as matérias-primas e as quantidades utilizadas para sua produção. controle mensal: o controle mensal traz as entradas e saídas de matérias primas no mês. Ou seja, se registram as compras e as quantidades utilizadas. estoque de matéria prima: se divide o estoque de matéria-prima por meses, registrando as quantidades utilizadas de cada matéria-prima. e estoque de produtos: se divide o estoque dos produtos em colunas pelos meses e em linhas pelos produtos. Isso mostra a quantidade de produtos que a empresa produziu por mês. A curva ABC é um método utilizado para classificar os produtos entre qual o é mais importante, importante e pouco importante. Classifica-se essa importância de acordo com o faturamento gerado e a quantidade de produtos vendidos. Esse método auxilia no controle de estoque, uma vez que se pode priorizar os produtos que trazem mais faturamento para o negócio. Mas não apenas para produtos, a curva ABC também calcula quais clientes geram mais faturamento. Dessa forma, a curva ABC traz uma visualização maior dos processos e dos produtos. Assim, ela evita que se tenha produtos de mais ou de menos em estoque, o que pode evitar prejuízos. É possível calcular a curva ABC manualmente, porém, esse processo não é tão fácil. Por isso, utilizar uma ferramenta para calcular pode ser a melhor solução. Essa ferramenta pode ser uma planilha de curva ABC, com a do eGestor. Com ela, o processo se torna bem mais simples: basta listar os produtos e seu respectivo faturamento. Assim, a planilha já entrega quais produtos tem conceito A, B ou C, juntamente com o gráfico. É possível utilizar a planilha em períodos diferentes, refazendo-a a cada mês ou atualizando seus dados diariamente. O estoque mínimo é um indicador de segurança do controle de estoque, indicando o limite mínimo de produtos que devem estar em estoque. Por isso ele se baseia na quantidade de vendas e no prazo de entrega dos fornecedores. É importante se atentar que esse valor pode variar, afinal, o prazo de entrega pode ser maior para um produto que para outro. Ou, ainda, que o produto tenha mais vendas que o esperado. Por isso, se a empresa utilizar o estoque mínimo como método de controle, é importante conhecê-la bem. Mas, caso não se tenha, o estoque mínimo continua sendo um bom indicador, principalmente para ter mais conhecimento sobre o negócio. O cálculo do estoque mínimo depende de alguns valores, e a cada variação nesses valores, é necessário refazê-lo. Por isso, utilizar uma ferramenta para calcular o estoque mínimo, como uma planilha de estoque mínimo, pode ser uma ótima alternativa. Esse modelo de planilha de estoque mínimo utiliza os valores de estoque atual e a quantidade de vendas no mês. Ela também controla o lote de reposição e o tempo de reposição para calcular a venda diária. Além do estoque mínimo, calcula-se o estoque máximo e decide-se se é necessário realizar um novo pedido, por exemplo. O lote de reposição é a quantidade que se compra de um produto mensalmente. Assim, a planilha consegue facilitar o trabalho, viabilizando tarefas, reduzindo custos e também aumentando lucros. Um dos primeiros passos na hora de fazer um controle de estoque é fazer o controle de produtos. Esse cadastro de produtos consegue trazer uma segurança maior, uma vez que também entrega mais informações sobre os produtos. O cadastro de produtos vai além do controle de estoque, porque também devem estar listados elementos financeiros, como margem de lucro. Assim, a planilha de cadastro de produtos também auxilia na hora de emitir a nota fiscal. O cadastro de produtos é importante demais para ser feito manualmente. Por isso, uma ferramenta útil para realizar o controle de informações é a planilha de cadastro de produtos. A planilha de cadastro de produtos do eGestor conta com informações gerais, como: nome margem de lucro preço de custo unidade, se pode ser medido em peso, unidade ou outro EAN, o código de barras NCM ExTIPI, código encontrado na NF-e relacionado ao IPI CEST, Código Especificador da Substituição tributária estoque mínimo, quantidade mínima de produtos que devem estar em estoque antes do próximo pedido ao fornecedor. Mas, também, devem estar as informações fiscais, como: informação adicional para NF-e CFOP, Código Fiscal de Operações e Prestações Situação ICMS, onde é inserido o CST, Código de Situação Tributária do ICMS Alíquota ICMS, alíquota do produto referente ao ICMS Margem de valor, porcentagem utilizada pela SEFAZ para compor o cálculo do ICMS Redução da BC, benefício fiscal de redução de tributação Situação PIS, onde é inserido o CST, Código de Situação Tributária do PIS Alíquota PIS, alíquota do produto referente ao PIS Situação COFINS, onde é inserido o CST, Código de Situação Tributária do COFINS Alíquota COFINS, alíquota do produto referente ao COFINS Situação IPI, onde é inserido o CST, Código de Situação Tributária do IPI Alíquota IPI, alíquota do produto referente ao IPI A frente de caixa é o momento de finalização de uma compra. Mas, mais do que isso, a frente de caixa é responsável pelo pagamento do produto, controle de estoque e emissão de nota. A planilha de frente de caixa do eGestor traz o controle de frente de caixa. Nela é possível controlar: o cadastro de cliente, onde devem estar as principais informações do cliente; o cadastro de produtos, onde devem estar as principais informações dos produtos; e frente de caixa, onde devem estar as principais informações sobre a venda. Definir o preço de venda de um produto não é tarefa fácil, afinal, ele requer alguns cálculos e muita ponderação. Ele deve levar em consideração os custos relacionados a venda do produto, como compra ou produção, e a margem de lucro. Ainda, deve ser levado em consideração o regime tributário da empresa, uma vez que os impostos mudam de acordo com o regime escolhido. Para calcular o preço de venda de um produto, é possível utilizar uma planilha. A planilha de preço de venda do eGestor, por exemplo, possui os cálculos relacionados aos regimes tributários. Assim, as principais informações necessárias para realizar esse cálculo são: custo bruto unitáriomargem de contribuiçãoe alíquota dos impostos pagos Calcular o preço de venda de um produto é complicado. Calcular o preço de venda de um produto em promoção pode ser ainda mais desafiador. Uma promoção pode trazer lucro, mas se o preço de venda não for calculado corretamente, ela pode trazer prejuízo. Qualquer promoção feita faz com o que o lucro seja menor, mas os custos continuam tendo o mesmo valor. Por isso, se o preço for muito abaixo do indicado, a empresa pode não ter lucro algum com a venda. Utilizar uma planilha para entender quais os melhores valores para promoções e como não perder dinheiro é uma ótima alternativa. Por isso, o modelo de planilha de preço de venda e promoção utiliza os regimes tributários. Assim, se garante que não seja perdido nenhum valor na definição de preço. Para calcular o preço de venda e o preço de venda com promoção de quem se enquadra no Simples Nacional, as informações são: sem promoção produto custo bruto % lucro margem de lucro alíquota do simples nacional margem de contribuição preço do produto com promoção % lucro margem de lucro margem de contribuição preço do produto Já para o lucro real e o lucro presumido, devem ser inseridas informações de: alíquota PIS alíquota COFINS alíquota ICMS alíquota IRPJ alíquota CSLL custo bruto Além disso, deve ser definido previamente a porcentagem de lucro que se quer com essa venda. Dessa forma, serão gerados os valores de: margem de lucro com e sem promoção margem de contribuição com e sem promoção e preço do produto com e sem promoção A comissão de venda é o valor pago sobre a venda para o vendedor responsável. Existem alguns tipos de comissão que podem ser consideradas para realizar o pagamento desse valor. Por exemplo, pode existir uma meta e o valor ser definido em relação a essa meta. Ou então, ter o valor da comissão como um complemento do salário. É importante que esse valor seja bem calculado, uma vez que ele entra no cálculo de lucro sobre a venda feita. Mas também, deve ser bem calculado de forma que não prejudique o vendedor responsável e o caixa da empresa. A planilha de comissão de venda do eGestor é uma ótima alternativa para calcular a comissão sobre as vendas. Ela é dividida pelos vendedores do negócio, assim, cada aba da planilha é sobre um vendedor. Essa aba deve ser preenchida com as informações da venda, como: data cliente produto preço quantidade e porcentagem de comissão Com a inserção das informações, a planilha calcula de forma automática o valor total da venda e o valor total da comissão. É importante dar a devida atenção aos valores inseridos na planilha, para que não haja confusão entre vendedores, por exemplo. O custo médio é um método de controle de estoque. O custo médio calcula a média de valor pago e quantidade de produtos. Ou seja, quanto a empresa gastou nas mercadorias em estoque disponíveis. O cálculo do custo médio envolve informações como valor do estoque atual quantidade em estoque atual valor de compra quantidade de unidades compradas A planilha de custo médio do eGestor conta com abas de entrada e saída de produtos, além da aba de custo médio geral. Assim, é necessário inserir os valores de entrada e de saída para planilha fazer o cálculo do custo médio. Depende. A melhor planilha de estoque é aquela que se ajusta melhor às necessidades da empresa. Mas além disso, a melhor planilha de estoque é a que consegue entregar os melhores resultados e as informações da empresa. Para empresas que precisam de um controle mais preciso e organizado, é recomendado usar um sistema de gestão. Veja também: Gestão de estoque: 10 dicas para otimizar em sua empresa Se você tem uma empresa, você precisa gerir todos os seus produtos que entram e que saem do seu estoque, caso contrário, você encontrará muitos problemas na hora de bater as contas do mês e calcular os seus lucros e perdas. O controle de estoque é a sua melhor alternativa para fazer isso, com ele você vai poder registrar todo e qualquer produto que você tenha, assim como fazer toda a fiscalização e o controle de entrada e saída desses produtos e mercadorias da sua empresa. Isso é exatamente tudo o que você precisa, não é mesmo? Controle total! . Se você está começando uma empresa que vá trabalhar com produtos e não serviços, ou se você já possui uma, você já deve saber que na hora de empreender, você precisa ter um planejamento, concorda? Planejamento é a chave para o sucesso não importa qual área você esteja atuando. Você vai precisar ter o controle total do seu estoque, saber tudo o que anda entrando e saindo para poder atender a demanda dos seus clientes de forma que atinja às suas expectativas e produza uma boa experiência para o seu cliente. Você já deve saber daquela máxima que se fala no mundo dos negócios, não é mesmo? “Cliente feliz é fiel e traz novos clientes”. . E para proporcionar isso, você vai poder contar com a ajuda de planilhas e fórmulas que vão otimizar todo o processo de estocagem que a sua empresa necessita. . . Mas, agora, você deve estar se perguntando, é difícil de fazer essas planilhas e fórmulas matemáticas para chegar ao resultado que eu estou procurando? A resposta é não. E hoje nós iremos mostrar a melhor planilha que vai dar mais facilidade para você nessa hora. Quer saber como montar ela? Lá vai… Você vai precisar montar a sua planilha com os seguintes itens: Código do seu produto A descrição A unidade: se é litro, kg, unidade etc O mínimo do seu estoque Quantos itens você possui no estoque atualmente Um número médio de entrada Um número médio da saída Lucros Prejuízos Com uma planilha de controle de estoque, as suas vantagens são inúmeras. Você vai poder, por exemplo, ficar sabendo quais são os produtos que são mais vendidos e os que estão trazendo mais lucros para a sua empresa, assim como os que estão sendo acumulados no seu estoque e que você vai precisar fazer uma queima para dar espaço para mais itens de vendas de sucesso. Você sempre precisa estar com o seu estoque de produtos que vendem lotados. A planilha de controle de estoque vai ajudar você nesse quesito. Além disso, é claro, você também vai ter um controle vital sobre toda a movimentação de produtos diária do seu negócio. Você vai saber o que está saindo, a quantidade e o dia exato que o público demanda mais desses produtos específicos. Confira esta e outros modelos de planilhas que estão disponíveis para download, CLIQUE AQUI! Tudo o que você precisa para ter o controle total do seu negócio! .